



Le Groupe Claude Urfer SA est le partenaire des marques BMW/MINI/BMW Motorrad figurant en bonne position dans le marché suisse. Nous gérons les opérations de ventes ainsi que de services de plusieurs concessions en Valais et notre entreprise propose au concours, le poste de

Responsable des Ventes / Directeur commercial

La mission:

- Développer les forces de vente du groupe en mettant en place des stratégies commerciales.

Le Poste :

- Vous soutenez, conseillez et encadrez une équipe dynamique dans le but de développer les ventes, ceci notamment par la mise en place d'actions commerciales et de marketing, par des études de marché, par de la prospection active et surtout par votre sens du commerce.
- Vous mettez en place des outils concrets de suivi et d'analyse de progression des ventes
- Vous gérez le stock et vous vous déplacez sur les différents sites du groupe pour assurer la communication.

Votre profil :

- Vous avez gravi les échelons au sein d'une concession automobile et souhaitez encadrer une équipe ?
- Vous occupez un poste à responsabilité commerciale dans un autre secteur et souhaitez intégrer la distribution automobile ?
- Vous êtes diplômé d'une Grande Ecole et avez une première expérience commerciale ?
- Véritable chef d'orchestre, vous faites preuve d'une expérience significative dans le management et d'une culture fortement orientée client.
- Votre force de persuasion et votre sens du relationnel font de vous un leader naturellement charismatique
- Vous êtes bilingue français/ allemand (c'est un plus).

L'offre :

- Nous vous proposons un poste passionnant et rempli de challenge, rattaché à la direction, au sein d'une entreprise dynamique, à l'écoute et avec un salaire intéressant.

Date d'entrée en fonction : de suite ou à convenir

Que vous ayez appris ce que vous savez sur le terrain ou dans le cadre d'une formation supérieure, votre profil nous intéresse. Nous cherchons avant tout des talents, des hommes et des femmes capables d'emmener leur équipe dans une démarche de performance, en respectant les standards et l'éthique de nos marques. Une orientation client authentique, des capacités relationnelles exacerbées et une grande rigueur sont des qualités indispensables.

Seuls les dossiers répondant aux requêtes seront pris en considération avec la plus grande discrétion. Les renseignements et les documents de candidature avec photo, CV et imprimés usuels sont à adresser à job@urfersa.ch ou par courrier à

Groupe Claude Urfer SA
Service des Ressources Humaines
Chemin St-Hubert 12
1950 Sion

