

## Analyste Clients Entreprise (h/f) 100 %

Référence: 7333



Lieu de travail : Martigny

### VOS TÂCHES

- ➔ Assurer l'établissement des offres de renouvellement Entreprise (perte de gain maladie, assurance-accidents selon la LAA et assurance-accidents complémentaire à la LAA)
- ➔ Participer à la mise en place d'une stratégie proactive dans le cadre des renouvellements
- ➔ Garantir la rentabilité du portefeuille et fidéliser la Clientèle Entreprise
- ➔ Offrir un soutien technique aux secteurs Relationship Management et Clients & Marché
- ➔ Etablir des indicateurs pour la Direction du secteur

### NOS ATTENTES

#### Formation

- ➔ CFC employé de commerce ou formation jugée équivalente
- ➔ Brevet en assurances sociales, un atout

#### Compétences

- ➔ Excellente maîtrise du français ou de l'allemand, avec de bonnes connaissances de l'autre langue (B2)
- ➔ Bonnes connaissances des outils informatiques et MS office (surtout Excel)
- ➔ Précision et aisance avec les chiffres
- ➔ Orientation clients et qualité
- ➔ Proactivité et anticipation
- ➔ Esprit de synthèse et aisance rédactionnelle

#### Expérience

- ➔ Formation continue/bonnes connaissances dans le domaine des assurances de personnes
- ➔ Expérience de 3 ans minimum confirmée dans le domaine de la tarification des Assurances Entreprise, un atout

### VOS AVANTAGES



#### Perfectionnement

Participez à des formations continues, à l'interne comme à l'externe.



#### Evolution

Saisissez les multiples opportunités d'évolution au sein de l'entreprise.



#### Motivation

Profitez d'un environnement de travail agréable et entrepreneurial.



#### Work-life balance

Concilez vie professionnelle et vie privée avec facilité.



#### Avantages sociaux

Retrouvez toutes les conditions sociales d'une grande entreprise.