

Responsable Business Analyse Ventes/Distribution (h/f) 100%

Référence: req636

Epalinges, VD, Suisse ou Sion, VS, Suisse

VOS TÂCHES

- ➔ Répondre proactivement aux besoins d'analyse du secteur Ventes dans l'ensemble de ses initiatives (Gestion de projets, reporting de vente, analyse de portefeuilles clients, analyse des effectifs,...)
- ➔ Aider le secteur des Ventes à anticiper et spécifier ses besoins de valorisation des données : outils reporting, analyse simple, analyse avancées (Data Science et AI), développement du self-service, projets Cloud etc.
- ➔ S'assurer que ces besoins sont servis au mieux par le secteur Data & Analytics – priorisation, planification, qualité et délais. Participer à l'amélioration continue des processus et outils internes selon les méthodes agiles de conduite de projet
- ➔ Conduire l'équipe Business Analyse Ventes/Distribution au sein du secteur Data & Analytics.
- ➔ Contribuer activement et de manière collaborative à la poursuite d'excellence du secteur Data & Analytics, en terme de stratégie de gestion et de mise en valeur des données, ainsi que de mise en place des meilleures pratiques (Data Science, Intelligence Artificielle, Design Thinking, Data Visualization, etc.)
- ➔ Développer l'équipe Business Analyse Ventes/Distribution, accompagner la montée en compétence des équipes et gérer la performance

NOS ATTENTES

Formation

- ➔ EPF, HES, HEC, Ecole d'ingénieur, Université – Economie, Finance, Data Science ou formation jugée équivalente
- ➔ Connaissances et intérêt pour les outils d'exploitation de données, de programmation et de plateforme Cloud (Azure, Tableau, SQL, VBA, Python, etc.)

Compétences

- ➔ Excellente maîtrise du français (C2)
- ➔ Très bonnes connaissances de l'anglais (C1)
- ➔ Sales, reporting, performance management, CRM
- ➔ Data Analytics / Data Visualization / Data engineering / Machine learning
- ➔ Capacités d'écoute, de questionnement et de synthèse
- ➔ Orientation client, proactivité, focalisation sur la délivrance du résultat
- ➔ Communication, pédagogie, pragmatisme

Expérience

- ➔ Expérience professionnelle en lien avec le suivi de la performance du secteur des ventes
- ➔ Expérience métier assurance maladie / assurances
- ➔ Expérience de mise en place de projets sur plateforme Cloud (Azure un plus)
- ➔ Expérience de gestion de projet data, BI, déploiement self-service et analyse quantitative
- ➔ Expérience en management
- ➔ Expérience métier assurance maladie / assurances