

Sales Manager 100%

Référence: 6443

Martigny

VOS TÂCHES

- Coaching, soutien et formation du réseau d'agents attribué
- Analyse et contrôle des résultats en regard de l'objectif fixé
- Création d'un tissu de relations économiques avec les divers partenaires régionaux
- Négociation de conventions de collaboration ou de contrats particuliers
- Animation de séances

NOS ATTENTES

Formation

- CFC d'employé de commerce ou formation jugée équivalente
- Brevet fédéral en assurances privées ou sociales

Compétences

- Impact et influence
- Réseau de relations
- Esprit d'équipe
- Sens du contact et charisme
- Bon négociateur
- Horaires variables et résistance au stress
- Sens du conseil

Expérience

- Expérience réussie dans un domaine similaire

VOS AVANTAGES



Perfectionnement

Participez à des formations continues, à l'interne comme à l'externe.



Evolution

Saisissez les multiples opportunités d'évolution au sein de l'entreprise.



Motivation

Profitez d'un environnement de travail agréable et entrepreneurial.



Work-life balance

Conciliez vie professionnelle et vie privée avec facilité.



Avantages sociaux

Retrouvez toutes les conditions sociales d'une grande entreprise.