

Travailler pour OIKEN. Ensemble, construisons l'entreprise.

Acteur romand de référence actif sur l'ensemble de la chaîne de valeur multiénergies, OIKEN joue un rôle d'entrepreneur dans un monde des énergies et du multimédia en constante évolution. Afin de renforcer notre secteur Relation clients, nous recherchons un·e

Technico-commercial·e internet et téléphonie d'entreprise à 80-100%

Le poste

- Entretien le portefeuille client existant et acquérir de nouveaux clients à travers du lead entrant ou de la prospection
- Assurer la vente de nos produits business multimédia et la progression du chiffre d'affaire d'une clientèle B to B
- Garantir l'installation et la configuration des solutions proposées à l'aide de conseils et de supports technique

Votre profil

- Titulaire d'un CFC technique ou d'un diplôme supérieur avec de solides bases commerciales, vous justifiez d'une expérience confirmée dans la téléphonie d'entreprise
- Vous savez prendre des responsabilités, anticiper et analyser les différents problèmes afin d'atteindre les objectifs fixés
- Autonome et flexible, vous êtes à l'aise dans les relations humaines et avec la clientèle
- Positif et sûr de vous, vous manifestez un intérêt marqué pour les communications digitales et le multimédia

Des renseignements complémentaires peuvent être obtenus auprès de M. Guillaume Grüber, Chef de groupe grand compte et technico-commercial (027 617 30 29) et de Mme Marie Campanile, Responsable RH (027 617 32 56).

Intéressé·e ? Dans l'affirmative, nous nous réjouissons de recevoir votre dossier avec les documents usuels jusqu'au 10 octobre 2021 à l'adresse suivante : OIKEN, Rue de l'Industrie 43, 1950 Sion ou recrutement@oiken.ch

Lieux de travail :
Sion et Sierre

Entrée en fonction :
De suite ou à convenir