



Valpharmex SA | Poste : Commercial délégué pharmaceutique 100% (H-F)

Au sein de notre établissement pharmaceutique Suisse.

Notre principe : innover et proposer à nos clients B2B une offre produit la plus large possible avec la rigueur imposée dans le secteur de la distribution pharmaceutique en Europe.

Dans le cadre du développement de notre activité, nous sommes à la recherche d'un commercial dans le domaine parapharmaceutique (H-F) pour une prise de poste immédiate.

Vos responsabilités seront les suivantes :

- Identifier, prospecter et acquérir de nouveaux partenaires dans le secteur pharmaceutique
- Collaborer avec les différentes équipes internes pour intégrer les nouveaux partenaires
- Création, suivi et développement du portefeuille clients
- Application d'une stratégie commerciale en parfaite autonomie
- Former votre portefeuille client sur les produits de la société
- Conseiller le personnel des pharmacies sur la vente de produits spécifiques
- Construire une relation de confiance sur le long terme avec vos interlocuteurs
- Négocier les conditions de vente (prix, volumes, délais)

Le profil que nous recherchons :

- Expérience dans un poste de commercial d'au moins une année
- Diplômé(e) d'une formation supérieure commerciale ou vente
- Expérience dans la beauté, bien-être ou cosmétique, un plus
- Personne dynamique, indépendante et proactive
- Excellent relationnel, esprit de négociation et orientation solution
- Parfaite maîtrise orale et écrite de la langue française et allemande
- Être mobile (permis et véhicule)

Avantages :

- Horaire de travail flexible
- Rémunération évolutive en fonction des objectifs de vente
- Outils de travail mis à disposition
- Grande autonomie

Contact

Veuillez envoyer votre CV à :

Valpharmex SA, Techno-Pôle TP-5, 3960 Sierre

T +41 27 565 72 78

Email : contact@valpharmex.com