

Wirtschaftsingenieur/Verkaufsingenieur

mit Schwerpunkt Instandhaltung, Beschichtungstechnologie, Kraftwerkstechnik, Windkrafttechnologie
80-100%

Organisationstalent, Belastbar, Kontaktfreudig, Flexibel

Unser international tätiges und marktführendes Traditionsunternehmen mit Firmensitz in Siders/ Sierre (VS) bietet eine unternehmenswichtige Schlüsselposition mit hohem Selbstbestimmungsgrad, einem weiten Aktionsradius sowie vielschichtigen Kontakten im Bereich der spezialisierten und ökologisch nachhaltigen Beschichtungstechnologien in der Kraftwerksindustrie. Unsere fachlich führende Marktposition definiert sich über hochspezialisierte und teils patentierte Beschichtungsverfahren als Korrosions-/ Erosionsschutz im Kühlwasserkreislauf von Industrieanlagen. Unsere Verfahren werden in mehr als 200 Kraftwerken weltweit angewendet und schützen seit den 1950er Jahren Kondensatoren, Tanks, Rohrböden, Wasserkühler, Pipelines und seit neuestem auch stark beanspruchte Teile und Zonen von Windmühlen gegen Korrosion und Erosion. Ihr Aktionsfeld umfasst die internationale Akquisition und Projektierung, die Konsolidierung der aktuellen Marktposition sowie die Weiterentwicklung des globalen Marktes.

Wir suchen eine belastbare, selbständig arbeitende und vernetzt denkende Macher-Persönlichkeit, mit hoher Leistungsbereitschaft, die im Umgang mit Kunden und Partnern bewandert ist und Freude an und Gewandtheit in internationaler Tätigkeit mitbringt. Sie verfügen über überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Entscheidungsstärke, analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten sowie über ein natürliches Durchsetzungsvermögen, und möchten dies in einem kleinen Traditionsunternehmen mit internationaler Brand Recognition zum Einsatz bringen.

Wir bieten die Chance durch eigene Leistung und Engagement die Weiterentwicklung des Unternehmens nachhaltig sowie positiv zu beeinflussen. Sie arbeiten selbständig in einem kleinen hoch motivierten Team mit soliden Werten und Strukturen und einem offenen Kommunikationsstil. Im Bezug auf den Arbeitsort sind wir flexibel - es besteht die Möglichkeit eines Teil-Home-Office in Kombination mit regelmässigen Präsenzzeiten am Firmensitz. Die internationale Tätigkeit des Unternehmens setzt Auslandserfahrung und/oder eine Bereitschaft ins Ausland zu reisen voraus.

Sie bringen neben einer soliden technischen & wirtschaftlichen Ausbildung z.B. Wirtschaftsingenieur, Vertriebsingenieur (Universität, FH) oder vergleichbare Ausbildung (z.B. technischen Lehre plus Weiterbildung FH, HF), bereits Berufserfahrungen aus der Kraftwerks-/ Chemischen o.ä. Industrie sowie im technischen Vertrieb oder in internationaler Projektierung mit. Ausgezeichnete EDV-Anwenderkenntnisse, das Beherrschen von Marketingmethodik und -instrumenten, sowie sehr gute und stilsichere Sprachkenntnisse in English, Deutsch und Französisch sind Voraussetzung. Falls Sie neben diesen Anforderungen Phantasie, Eigenmotivation und Flexibilität zu Ihren Stärken zählen, dann ist diese Stelle genau das Richtige für Sie. Auch Bewerbungen der silbernen Fraktion sind willkommen und Nationalität ist unerheblich.

Firmensprache: Englisch, Deutsch und Französisch
Arbeitsort: Sierre/Siders (VS) plus Home-Office
Stellenbeginn: Nach Vereinbarung (so bald als möglich)
Lohn: Nach Vereinbarung

Bei Interesse schicken wir Ihnen gerne weitere Informationen zum Unternehmen zu.

Ihr vollumfängliches Bewerbungsdossier beinhaltet Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Referenzen.